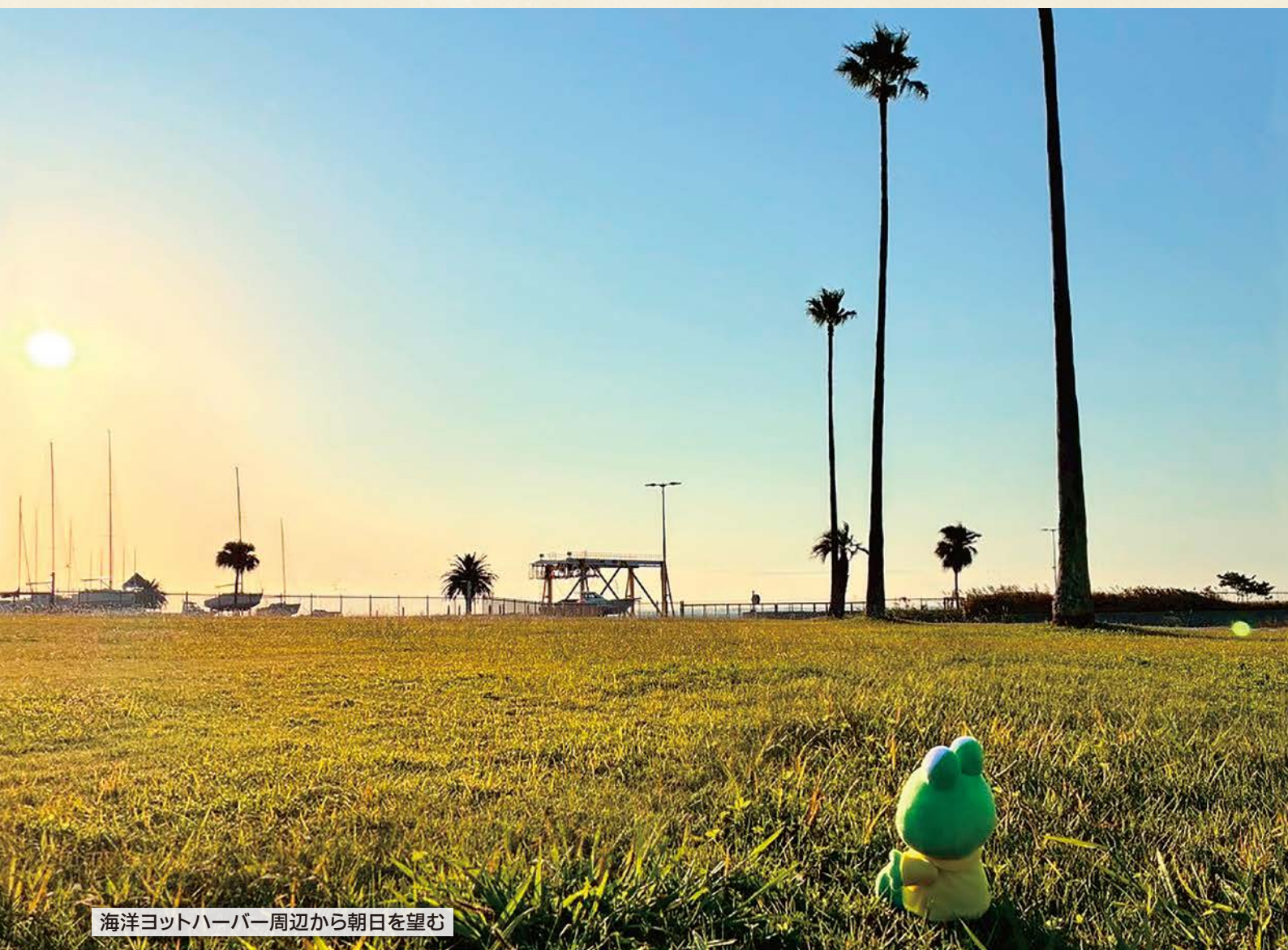




## GAMAGORI SHINKIN BANK レポート

■ 2025年7月～9月期 実績 ■ 2025年10月～12月期 見通し



海洋ヨットハーバー周辺から朝日を望む

特集

企業訪問

有限会社 むぎとろ  
一般社団法人 AS.ラランジャ豊川

景気動向

ビジネスマッチング



# 有限会社 むぎとろ

豊橋支店 お取引先

～ 有言実行! 挑戦し続ける日本料理店 ～



専務取締役の黒柳武志様

## 事業者概要

企業名	有限会社 むぎとろ
代表取締役	黒柳 悦也
専務取締役	黒柳 武志
本社所在地	愛知県豊橋市松葉町1丁目7
事業内容	日本料理、会席料理
H P	<a href="https://www.toyohashi-mugitoro.com">https://www.toyohashi-mugitoro.com</a>

## 店舗情報

【むぎとろ・日本料理 黒やなぎ】	【日本料理 はくよ庵】
住 所 豊橋市松葉町1丁目7 (豊橋駅より徒歩5分)	住 所 豊川市千歳通4丁目18-1 (アイレクステラス内)
T E L 0120-156-106	T E L 0533-56-8940
営業時間 昼席 12:00～14:00 夜席 17:00～22:00 (昼席は要予約)	営業時間 昼席 11:00～15:00 夜席 17:00～21:00
定 休 日 日曜日	定 休 日 水曜日

今回ご紹介するのは、1978年創業、老舗日本料理店の有限会社むぎとろ様です。現在、「むぎとろ・日本料理 黒やなぎ」(豊橋市松葉町)、「日本料理 はくよ庵」(豊川市千歳通)の2店舗を構えます。四季の恵みを生かした会席料理やとろろ料理を、落ち着いた和の空間で提供し、地域の方々をはじめ遠方からも多くのお客様が訪れます。二代目である専務取締役の黒柳武志様は、2020年日本料理の世界大会である第7回日本料理コンペティションで優勝するほどの腕前で、TBS系列TV番組「ジョブチューン」の審査員として出演されたこともあります。常に目標を持ち、挑戦し続ける専務取締役の黒柳武志様に、事業に対する想いをお伺いいたしました。

## 沿革

1978年	とろろ会席の専門店として「割烹 むぎとろ」を開店
1982年	有限会社むぎとろを設立
2001年	二代目黒柳武志氏が修行を経て入社
2020年	黒柳武志氏が日本料理コンペティションで優勝
2024年	豊川市「はくよ庵」の運営を引き継ぎ

## 事業承継経緯

私、黒柳武志が料理人を志したのは、高校在学中のことです。高校卒業後、地元で日本料理を学ぶ選択肢もありましたが、「有名店で本格的な修業を積みたい」との思いから、京都の調理師専門学校へ進学しました。在学中には、日本料理の名門「露庵 菊乃井」(16年連続ミシュラン二つ星店)でインターンシップを経験。卒業後はそのまま菊乃井に入社し、約6年間にわたり修業を積みました。

菊乃井は、全国に多くの一流料理人を輩出してきた老舗です。修業先を菊乃井としたのは、「一流の環境で自分を磨きたい」という想いはもちろんのこと、将来、自社のブランドを築いていくうえで、自分自身の経歴が大切だと考えたからです。理想の未来の自分を描き、そこから逆算して京都で学ぶ道を選び、菊乃井で修業することを決めました。

この経験は、私の料理人としての原点となり、現在の当社の礎にもなっています。



## こだわりの食材と日本酒

当社の料理づくりの根底にあるのは、素材へのこだわりです。地元の食材はもちろんですが、北は北海道、南は九州まで、季節や料理に合わせて本当に良いものを探して仕入れています。運賃は高つくまますけどね(笑)。それでも素材が良くなければ良い料理は作れません。

また、料理に合う酒類にもこだわりがあります。特に日本酒には、こだわっています。多くの銘柄を並べるのではなく、全国から二十種類に絞って仕入れています。喇酒師に味わいをレーダーチャート化してもらい、お客様が好みの日本酒を選びやすく、スタッフも自信を持っておすすめできるようにしています。お車でお越しになるお客様が多い「はくよ庵」では、ノンアルコールのラインアップも充実させています。



日本酒メニュー表



## コロナ禍での決断

コロナ禍は、飲食業にとって試練の時期でした。特に接待や会食のお客様が多かった当社は、大きな影響を受けました。このままではいけないと思い、何かできることはないかと模索する中で思いついたのが、物販への挑戦でした。ただ、物販として世の中に出ていくためには、「むぎとろ」という名前のままでは難しいと感じました。そこで、長年の夢でもあった自らの苗字「黒やなぎ」を屋号に加えることを決断し、「割烹むぎとろ」から「むぎとろ・日本料理 黒やなぎ」へと変更しました。

長く愛されてきた屋号を変えることに、葛藤はありました。それでも、「むぎとろ」という言葉にはどうしても「麦とろ飯」や「定食」といったイメージが強く、日本料理店としての幅広さを伝えにくいと感じていました。日本料理店であることをより明確にし、事業領域に幅を持たせる意味でもこの変更を決断しました。今後は「黒やなぎ」という新しいブランドを確立していきたいと考えています。

また、当社の主力食材であるところろ（三重県産の伊勢いも）の仕入れについても、将来的な不安を感じていました。現在は契約農家から安定的に仕入れができていますが、全国的に農家の高齢化や後継者不足が進んでいます。仕入れを行える限り、むぎとろの味は守り続けますが、仕入先に依存しすぎない経営体制を整えることも重要だと考えています。

こうした背景から、ブランドの再構築は単なる名称変更ではなく、事業を持続可能な形に進化させるための決断でした。



## 2店舗目「はくよ庵」の挑戦

コロナ禍によって多くの方が仕事を失いましたが、私の知合いの料理人の中にも、職を失った方がいました。数人から「働ける場所はないか」と相談を受け、どうにか力になりたいと思いますが、その当時は「黒やなぎ」1店舗しかなく、全員を雇うことは難しい状況でした。そんな折に、ありがたいご縁をいただき、豊川市にある「はくよ庵」の運営を引き継ぐことを決めました。

「はくよ庵」は築100年近い古民家を活用した店舗で、手入れの行き届いた日本庭園が魅力です。店舗の雰囲気に合わせて、器やお盆なども一つひとつ選び直し、店全体の世界観を整えました。

最初のうちは私自身が店舗を見ていましたが、現在は以前から親交のある信頼できる料理人に運営を任せています。彼は私の考え方や料理への姿勢をよく理解しており、安心して任せることができています。

開店から約1年半で、2万人を超えるお客様にご来店いただきました。多くの方に支えられてここまでやってこれたことに、感謝の気持ちでいっぱいです。これからも、日本料理の魅力をもっと多くの方に伝えていきたいと思っています。



「はくよ庵」外観



## 日本料理の魅力とは

日本料理の魅力は、何とんでも“四季があること”だと思います。秋は食材が豊富であり寒い冬に備える。春には繊維質の食材が多く旬を迎え、腸内環境を整え夏の暑さに負けない体を作る。食材で次の季節へのバトンタッチをしている。さらにヘルシーで健康的。日本料理は“人に寄り添う”料理であることが魅力です。

日頃から自然に感謝しながら料理をしています。この日本料理の魅力を次の世代に継承していきます。

## これまでの挑戦と今後の目標

自分のためにも、そしてお店のためにも、どうしても世界タイトルを獲りたかった。私は第7回日本料理コンペティションで優勝し、念願の世界タイトルを手に入れました。



日本料理コンペティションで優勝されたときの賞状とメダル

しかし、それは1度の挑戦で手にしたものではありません。実は第1回大会から出場を続け、ようやく第7回で優勝することができました。2年に1度の開催なので、優勝までに実に12年以上の年月を要しました。

挑戦は孤独です。けれど、挑戦し続けることでしか自分を超えることはできません。その積み重ねが、自信となり、次の成長へとつながります。若い人たちには、失敗を恐れず、目標を持ってどんどん挑戦してほしいと思います。

私自身、今の目標は「日本料理の魅力を、日本のど真ん中・豊橋から広めていくこと」です。

## “挑戦”とは

私は“挑戦”という言葉が好きです。挑戦することで、必ず“ジャッジ”が出ます。成功すれば自信になり、失敗しても心に刻まれる。そのどちらも、自分を前に進めてくれる大切な経験です。有言実行を信条に、これからも挑戦し続けていきたいと思っています。

そういった挑戦する姿に、人がついてくると思います。いつかは三代目にも引き継ぎたいです。

私が挑戦し続けることで、日本料理界の繁栄、そして地元飲食業界の発展に少しでも貢献できればと思っています。

## 取材を終えて

取材に応じていただきました専務取締役の黒柳武志様には、心よりお礼申し上げます。取材を通し、「挑戦し続ける」という前向きな姿勢に感銘を受けました。去年のレシビの大半は、あえて残さず、その年のその時期のいい食材を使ってメニューを考えるという専務様。そういったこだわりもお客様から愛される理由なのだろうと感じました。最後になりましたが、有限会社むぎとろ様の益々のご発展を祈念いたします。

令和7年10月 ソリューション推進部 鈴木 勇太



# 一般社団法人 AS.ラランジャ豊川

岡崎南支店 お取引先

## サッカースクール・クラブチーム運営(日本A代表選手 育成クラブ)

今回ご紹介するのは、一般社団法人「AS.ラランジャ豊川」様です。代表理事の宮澤淳様は、愛知県刈谷工業高校を卒業後、ブラジルプロクラブチームTANABI. ESPORTE. CLUBに入団し、帰国後サッカースクール「AS.ラランジャ豊川」を立ち上げ、プロ選手4名(内1名は日本A代表選手DF菅原由勢氏(ドイツブンデスリーガ、ヴェルダーブレーメン所属))を輩出した経歴を誇るなど、指導力には定評のあるクラブチームです。令和6年6月には、豊川市平尾町にホームグラウンド完成(ララポルト)、同年7月スペインFCバルセロナバルサアカデミー校に指定、サッカーの指導を通じ、「自らの意思で人生を決定できる人の育成」、「青少年の健全育成・生涯スポーツ社会の実現を図る」とする、宮澤淳様にその熱い想いをお伺いいたしました。

法人	一般社団法人AS.ラランジャ豊川
代表理事	宮澤 淳
住所	岡崎市中之郷町字北浦53番地2
ホームグラウンド	豊川市平尾町下大坪55-1
法人設立	2021年7月6日
指導対象	3歳~15歳(男・女)
Instagram	as.laranja_toyokawa_official

### 創業経緯

私、宮澤淳(44歳)は、愛知県刈谷工業高校を卒業後、TANABI. ESPORTE. CLUB Saopaulo. Brazil(ブラジルプロクラブチーム)に入団、数年のプロ生活後、2003年12月に帰国しています。帰国後、Jリーガーになりたいとの一心で、いくつかのプロクラブの練習に参加しましたが、ある意味自分は燃え尽き症候群の症状があったと思います。

その頃、学生時代からお世話になっていた、当時名古屋グランパスのGMから、「現役は寿命があるけれど、指導員は寿命がない」との言葉を貰い、指導者としての今後を決断、ご縁のあった京都のクラブチーム「AS.ラランジャ京都」から「のれん分け」を許可され、「AS.ラランジャ豊川」がスタートすることになりました。

開業が「豊川の地」となったのは、愛知県内の市場調査の結果、豊川にはクラブチームが無く、小学生クラスの各地区サッカー少年団が活動(土曜日・日曜日)しているだけで、月曜日から金曜日までの活動に絞れば、ラランジャの活動が可能との判断で運営を開始しました。

サッカースクール「AS.ラランジャ豊川」を立ち上げ23年目、プロ選手4名を輩出(内日本A代表選手:菅原由勢(25歳)ラランジャU12-名古屋グランパス-現在はドイツブンデスリーガ、ヴェルダーブレーメン所属-日本A代表2022年ワールドカップ最終選考メンバーまで残るも、惜しくも落選)を育成するまでのクラブチームになりました。



宮澤 淳氏



右:菅原 由勢 選手



LARA PORTO

### ホームグラウンド「LARA PORTO」新設

全国的にも珍しい、民間によるホームグラウンド新設に至る経緯は、「サッカー指導に全力を尽くしたい、全うしたい」との一心から、練習グラウンドの確保(予約)をしなければならぬとの運営上一番の懸念材料からの脱却でした。

サッカーをこよなく愛し、サッカーを通じて皆が幸せになれる環境づくり、いい人材(指導員・スタッフ)・良いクラブチームの環境整備を構築することで、後々安心できる(雇用体制・給与体制・社会保険体制=プロサッカー選手として離脱した選手の雇用)体制を構築し、指導を強化していきたいとの想いがありました。

また、サッカーに関する専門性と指導力を備え、地域において行政・地縁団体、各種公益団体と緊密な連携をとり、青少年の健全育成、生涯スポーツ社会の実現に寄与することを目的とし、「自らの意思で人生を決定できる人間の育成」を理念に掲げ、事業活動をしていきたいとの一心でした。

この想いを、当クラブのご父兄(蒲郡信用金庫勤務支店長)様に相談したところ、即岡崎南支店の支店長様をご紹介いただき、且つ、本部地域振興部(現ソリューション推進部)との支援連携体制を構築していただけたことで、東三河3信金(蒲郡信金・豊川信金・豊橋信金)による資金支援体制が可能となりました。この場をお借りして感謝申し上げますとともに、御礼申し上げます。誠にありがとうございました。

### バルサアカデミー校に指定

バルサアカデミー愛知校の一つとして、令和6年7月から、当クラブが指定校となりました。毎週木曜日、FCバルセロナ







から派遣されたスペイン人テクニカルディレクターが常駐し、トレーニングメソッドを学び、レベル別クラス構成（2クラス60名程）で、常にライバルと切磋琢磨できるトレーニング環境を整えています。

ゲーム中における個人技術と状況判断力の向上を目指して、サッカー選手・ひとりの人間として大切な価値観を学びます。バルサの下部組織である「ラ・マシア」のメソッド（トレーニング・指導等）を学ぶことで、個々のスキルアップを目指しています。

## 毎年スペインへ海外遠征を実施

2015年から毎年3月春休み期間中に、新中学3年生（U15）を対象として、スペインバルセロナ遠征ツアーを実施しています（約2週間）。このツアーでは、世界を知ることは無論、サッカーの技術・戦略面の経験、人間的・社会的な経験、将来や進路面を見据えた海外遠征体験で、自炊集団生活にもチャレンジしています。練習試合をしたり、プロの試合を観戦したり、他観光等、異国の地で経験をたくさん積んでもらいます。

### 海外遠征目的

#### サッカー技術・戦略面の経験

世界のトップレベルのサッカーに触れ、日本とは異なるリズムやスタイルを体感することで、技術や戦略理解度の向上を目指します。

#### 人間的・社会的な経験

言語や生活習慣の異文化を体験することで、柔軟性や国際感覚を磨きます。また、親元を離れ、海外で集団生活を体験することで、規律・責任感・協調性を強め、自立心の向上を目指します。異国での試合をやり遂げることで自身が成功体験となり、自己肯定感・自信をつけられることにも繋がります。

#### 将来・進路面の機会づくり

「サッカーは世界につながっている」という実感を持つことで、将来の進路（高校・ユース・海外挑戦）を考えるきっかけとなり、視野も広がります。また、サッカーを通じて、スペイン語や英語を学びたいという、語学や国際交流の動機づけにもなりますし、海外遠征で注目されれば、スカウトや留学のきっかけにつながる場合もあります。

スペイン遠征では、「サッカー選手としての成長」に加えて、「一人の人間として大きく成長する機会」を得る貴重な経験となります。

特に15歳という年齢は、技術も人格も大きく伸びる時期ですので、その効果は非常に高いとの信念のもと、今後も毎年継続して実施していきます。

## クラブハウス「ララテラス」

クラブハウス「ララテラス」内では、悪天候や暑い日や寒



い日もお子様の活動をクラブハウス内からご覧いただけます。海外の試合を視聴することも可能で、子供たちと一緒に視聴しています。

また、コーヒーや軽食（各種おにぎり・シフォンケーキ・プロテインバー・アイス等）を提供していますので、是非ご利用いただければ幸いです（おにぎりは宮澤仁美様手作り）。

## クラブにかける想い

クラブの発展はもちろんですが、ただ発展を目指すのではなく、スポーツを通じた地域活性化を目指しています。

「AS. ラランジャ豊川は、単なるサッカークラブにあらず」、ラランジャの生徒だけに限らず、様々なスポーツ選手や地域の方が集って、当クラブの施設をご利用いただきたいと思っています。

先日、豊川市民生委員様からご依頼をいただきまして、民生委員の皆様への講演、ならびに、施設の見学会を行いました。「当クラブについて」・「子供のこころとからだ」・「地域との関わりについて」と題して、お話をさせていただきました。

スポーツというコンテンツから、地域振興や社会問題の解決に取り組み、且つ、サッカーでもNO1を目指すことで、我々の存在意義をあらためて考えて、それを発信していくことが重要であると思っています。

「我々が与えているつもりが、我々が与えられている」と、本当に毎日毎日が、感謝の気持ちでいっぱい、今後も全力で邁進していきたいと思っています。



## 取材を終えて

高校卒業後、大きな夢をみてブラジルに単身留学、ブラジルのサッカークラブに所属しながら、プロ生活の厳しさを味わい（毎回試合には、地元住民の熱い思入れのある応援があり、時には罵声や身体が危ぶまれる暴動等が発生したとのこと）、海外サッカーファンの熱の入れようは、半端ないことを身体で経験。数年間のプロ生活を送り帰国を決意、日本でプロ活動を継続するも、「燃えつき症候群」。様々な修羅場を経験し指導者としての道を選択、若干21歳で立ち上げた「AS. ラランジャ豊川」、クラブチームを23年間運営し、日本A代表選手を育成するまでに成長させた宮澤様の手腕・根性・スキル、本当に感服いたします。

宮澤様自身の人生経験から、こよなくサッカーを愛する青少年たちに、サッカーの魅力を存分に味わってもらうとともに、「自らの意思で人生を決定できる人間の育成」を理念に掲げられ、民間企業がここまでの設備投資を決断されたことに、地域金融機関として、最大限の支援をしなければと決意した次第です。

地域社会への貢献をしたいとする宮澤様に最大限のエールを送りつつ、我々もまさに地域密着・地域貢献を掲げる信金マンの使命として、今後も応援をしていきます。AS. ラランジャ豊川様の益々のご発展を祈念いたします。

令和7年9月 ソリューション推進部 大竹 敏之



# 東海地区の概要

## 東海3県の金融経済動向（2025年9月）

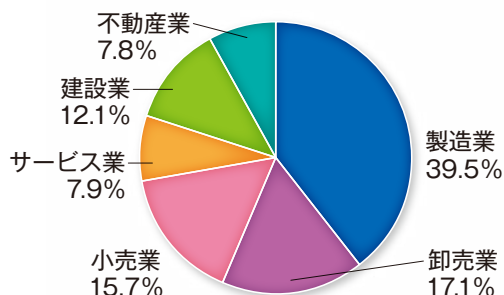
東海3県の景気	東海3県の景気は、緩やかに回復している
個人消費	物価上昇の影響などがみられるものの、底堅く推移している
公共投資	高水準で推移している
設備投資	増加している
住宅投資	弱い動きとなっている
輸出	増加基調にある
生産	増加基調にある
雇用・所得情勢	緩やかに改善している
消費者物価（除く生鮮食品）	前年を上回っている

出所：日本銀行名古屋支店 2025年9月12日発表「東海3県の金融経済動向（2025年9月）」

# 全国中小企業景気動向調査について

- 実施団体 信金中央金庫
- 調査対象期間 2025年7月～9月
- 調査対象企業 全国の各信用金庫取引先 12,991先（内愛知県721先）
- 業種構成 【愛知県調査構成】

	製造業	卸売業	小売業	サービス業	建設業	不動産業
企業数	285	123	113	57	87	56



- 分析方法 各質問項目とも、判断DIによる分析を行っております。

### 判断DIとは

「良い（増加）」と回答した企業と「悪い（減少）」と回答した企業の構成比の差です。  
 全ての企業が「良い（増加）」と回答すればDIは 100となり、  
 全ての企業が「悪い（減少）」と回答すればDIは▲100となります。



# 地域の景気動向

## 全国全業種DIの推移

【調査企業数】12,991社	7年 4～6月	7～9月(実績)	10～12月(見通し)
景 況	▲ 6.9	▲ 5.7	▲ 4.3
売 上	3.1	4.3	5.7
収 益	▲ 5.5	▲ 3.8	▲ 1.1

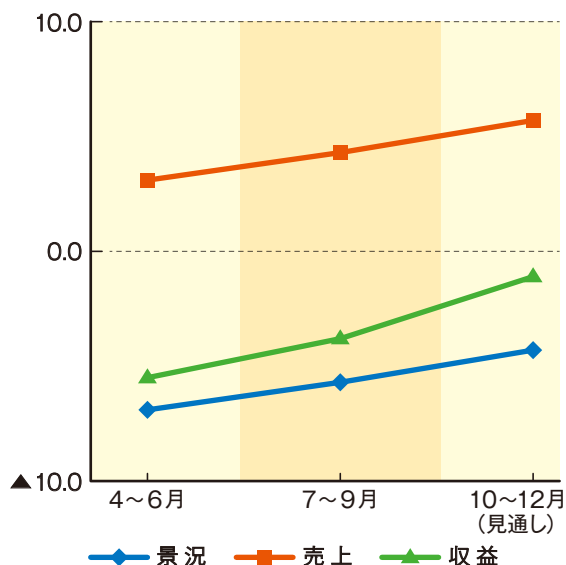
当期

**景況・売上・収益DIは  
全て改善  
来期においても  
改善の見通し**

【2025年4月～6月期対比】

景況DI 1.2ポイント改善  
売上DI 1.2ポイント改善  
収益DI 1.7ポイント改善

2025年7月～9月期の業況は、2025年4月～6月と比較して、景況・売上・収益DIともに改善の結果となった。今後の見通しとしても景況・売上・収益は、全て改善の見通しとなっている。



## 愛知県全業種DIの推移

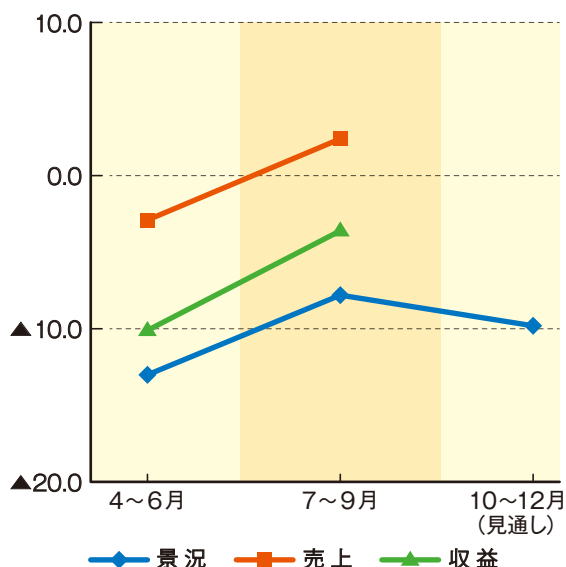
【調査企業数】721社	7年 4～6月	7～9月(実績)	10～12月(見通し)
景 況	▲ 13.0	▲ 7.8	▲ 9.8
売 上	▲ 2.9	2.4	
収 益	▲ 10.1	▲ 3.6	

当期

【2025年4月～6月期対比】

景況DI 5.2ポイント改善  
売上DI 5.3ポイント改善  
収益DI 6.5ポイント改善

愛知県において、2025年7月～9月期の業況は、2025年4月～6月と比較して、景況・売上・収益DI全て改善となった。景況については今後、悪化の見通しとなっている。





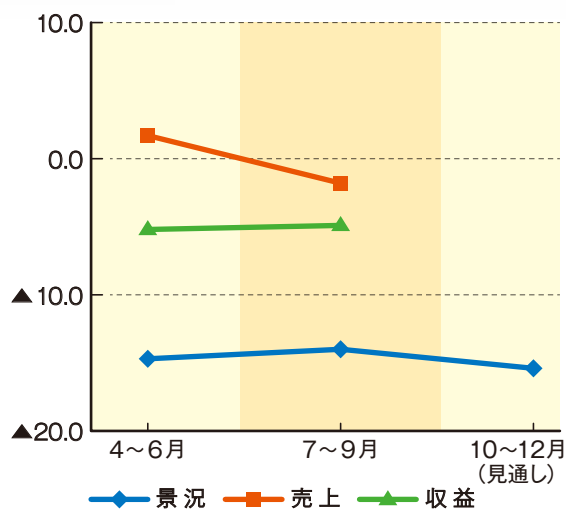
# 愛知県の業種別動向

## 製造業の推移

【調査企業数】 285社	7年 4～6月	7～9月 (実績)	10～12月 (見通し)
景況	▲ 14.7	▲ 14.0	▲ 15.4
売上	1.7	▲ 1.8	
収益	▲ 5.2	▲ 4.9	

### 前回調査期対比

景況DI 0.7 ポイント 改善  
 売上DI 3.5 ポイント 悪化  
 収益DI 0.3 ポイント 改善

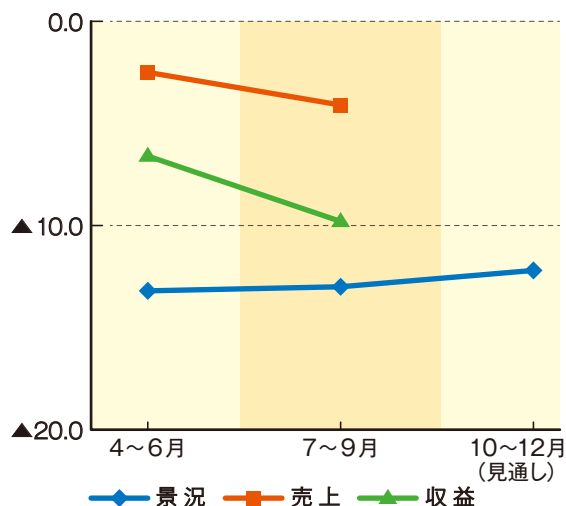


## 卸売業の推移

【調査企業数】 123社	7年 4～6月	7～9月 (実績)	10～12月 (見通し)
景況	▲ 13.2	▲ 13.0	▲ 12.2
売上	▲ 2.5	▲ 4.1	
収益	▲ 6.6	▲ 9.8	

### 前回調査期対比

景況DI 0.2 ポイント 改善  
 売上DI 1.6 ポイント 悪化  
 収益DI 3.2 ポイント 悪化

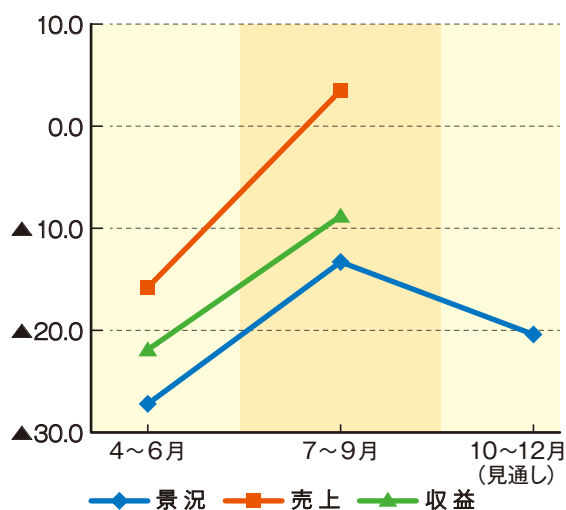


## 小売業の推移

【調査企業数】 113社	7年 4～6月	7～9月 (実績)	10～12月 (見通し)
景況	▲ 27.2	▲ 13.3	▲ 20.4
売上	▲ 15.8	3.5	
収益	▲ 21.9	▲ 8.8	

### 前回調査期対比

景況DI 13.9 ポイント 改善  
 売上DI 19.3 ポイント 改善  
 収益DI 13.1 ポイント 改善

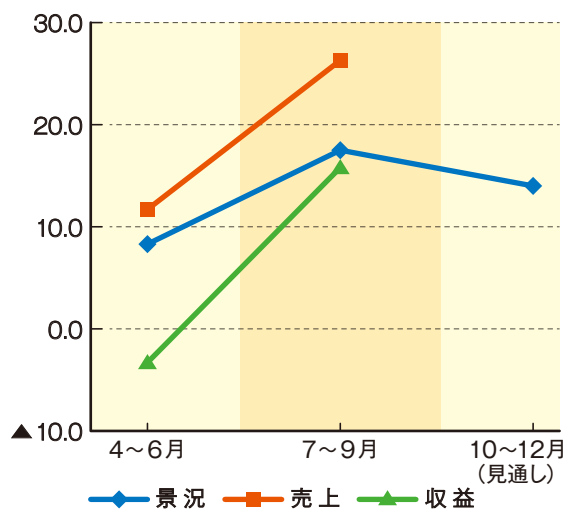


## サービス業の推移

【調査企業数】 57社	7年 4～6月	7～9月 (実績)	10～12月 (見通し)
景況	8.3	17.5	14.0
売上	11.7	26.3	
収益	▲ 3.3	15.8	

### 前回調査期対比

景況DI 9.2 ポイント 改善  
売上DI 14.6 ポイント 改善  
収益DI 19.1 ポイント 改善

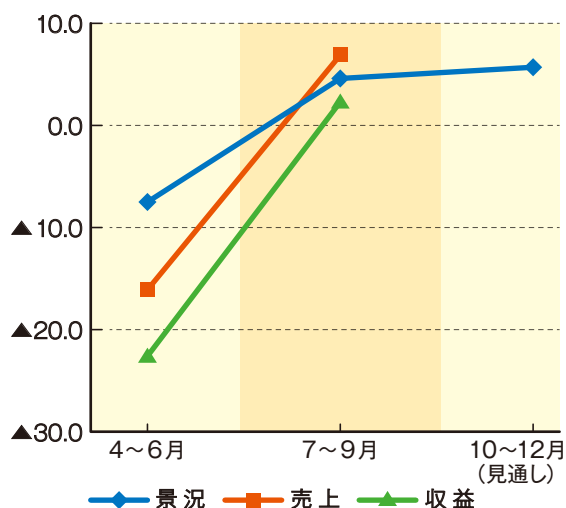


## 建設業の推移

【調査企業数】 87社	7年 4～6月	7～9月 (実績)	10～12月 (見通し)
景況	▲ 7.5	4.6	5.7
売上	▲ 16.1	6.9	
収益	▲ 22.6	2.3	

### 前回調査期対比

景況DI 12.1 ポイント 改善  
売上DI 23.0 ポイント 改善  
収益DI 24.9 ポイント 改善

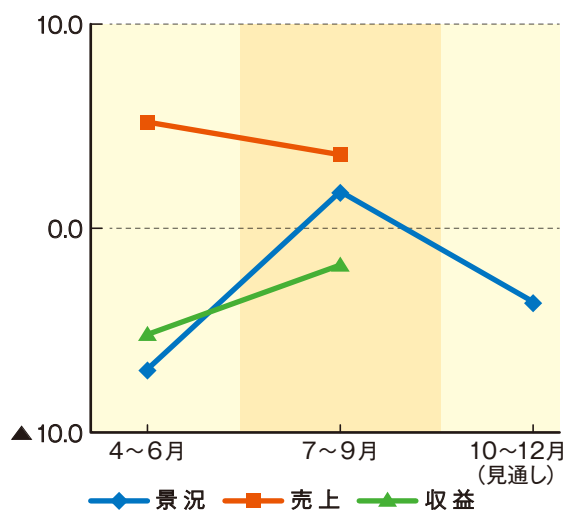


## 不動産業の推移

【調査企業数】 56社	7年 4～6月	7～9月 (実績)	10～12月 (見通し)
景況	▲ 6.9	1.8	▲ 3.6
売上	5.2	3.6	
収益	▲ 5.2	▲ 1.8	

### 前回調査期対比

景況DI 8.7 ポイント 改善  
売上DI 1.6 ポイント 悪化  
収益DI 3.4 ポイント 改善





がましん 金利優遇定期預金

# スーパーがまチャンスプレミアム

## ウィンター

お取扱期間  
令和7年11月10日(月)～令和8年1月31日(土)

1年もの

**0.500%**

税引後 0.398%

3年もの

**0.700%**

税引後 0.557%

対象となる方

個人(個人自営者含む)

お預入れ金額

1口20万円以上1,000万円未満の新規でお預入れ

\*当金庫でご契約頂いている定期預金からの預け替えの場合は  
1口につき50万円以上の増額が必要となります。

お預入れ方法

店頭・ATM・IB・しんきん通帳アプリ

預金種類

スーパー定期自動継続型(証書式定期・総合口座定期・通帳式定期)

募集総額

600億円

●お取扱期間内であっても、募集総額に達した場合にはお取扱いを終了させていただきます。●他店券の取扱いはできません。●お利息には復興特別所得税を付加した20.315%(国税15.315%、地方税5%)の税金がかかります。●中途解約の場合には、当金庫所定の中途解約利率が適用されます。●初回満期日以降は、継続日におけるスーパー定期の店頭表示金利にて自動継続させていただきます。●定期預金の一部支払いはできません。●預金保険制度の対象になります。(当金庫に複数の口座がある場合には決済用預金を除くそれらの預金・積金元本を合計して1,000万円までとその利息、給付補てん金が保護されます。)



くわしくは、当金庫の  
窓口までお問い合わせください。

承認番号07-207

地元とともに——  
**蒲郡信用金庫**

ホームページはこちら

がましん

検索



令和7年11月10日現在



# がましん文化講演会



## 《日時》

令和8年 **2月25日(水)**  
14:00～15:30 (13:00開場)

## 《会場》

穂の国とよはし芸術劇場  
プラット【主ホール】

《定員》先着順 **700名**

## 《自由席》入場無料

当日は入場券が必要となります

開催が近づきましたら、お取引店もしくはお取引予定店から入場券をお渡しします。  
当金庫とお取引のある方、お取引を予定されている方が対象となります。定員に達した場合はキャンセル待ちとなります。

## 《お申込み》

令和7年 **11月25日(火)開始**

下記二次元コードを読み込みスマホから、もしくはお取引店にて専用紙でお一人様ずつ、お申込みください。



©山田雅子

講師  
落語家 **立川 志らく氏**  
テーマ  
**人生の選択**  
講演 + 落語



■豊橋駅南口から徒歩3分(豊橋駅・新豊橋駅直結)  
■豊橋市西小田原町123 TEL.0532-39-8810 <https://toyohashi-at.jp>  
※会場には駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

## 《講師プロフィール》

1963年8月東京都生まれ  
1985年10月立川談志に入門、88年二つ目昇進、95年真打昇進  
現在弟子18人を抱える大所帯  
落語家、映画監督(日本映画監督協会所属)、映画評論家、劇団主宰、TVコメンテーターなどで活動中。寅さん博士、昭和歌謡曲博士の異名も持つ。  
父はクラシックのギタリスト、母は長唄の師匠という家庭に育つ。  
今年2025年 落語家40周年を迎え、2/1 明治座をスタートに、年末12/20 有楽町・よみうりホールまで 東京、横浜で全14公演、記念公演を開催中

くわしくは、当金庫の渉外担当者、  
または窓口までお問い合わせください

承認番号 07-201

主催



地元とともに

蒲郡信用金庫

協賛

日本フルハップ



## 人材 不動産活用

- 人材・後継者育成
- 人材紹介
- 不動産の有効活用

## 創業支援 販路拡大

- 創業・企業の支援
- 販路拡大、海外展開
- 他業種交流

## 補助金 IT化支援

- 補助金申請書策定
- IT化・DX化に伴うサービスの紹介

## 経営支援

- 事業・財務の現状分析
- 経営改善計画書策定
- 専門家・外部機関の紹介

## 事業承継 M&A

- 自社株評価
- 親族内承継
- 事業の譲渡・買収

## その他支援

- シンジケートローン
- 脱炭素、省エネ支援
- PFI事業
- 私募債
- スタートアップ企業とのマッチング



# 課題解決

## 私たちにご相談ください！

各種支援機関等と連携し、蒲郡信用金庫がお客様の課題解決のお手伝いをいたします。

詳しくは当金庫のお取引店へ  
お問い合わせください。

承認番号:07-164



地元とともに——

蒲郡信用金庫



HPはこちら

蒲郡信用金庫



自社株対策って  
どうすればいいの？



同族関係者で  
ない株主から  
自社株を  
買い取りたい



設立以来  
評価したことが  
ない



# 「**自社株**」の価値 ご存知ですか？

後継者に自社株を  
譲りたいが  
相続税・贈与税が  
心配



顧問税理士に  
評価してもらったが  
他でもみてほしい



株を移す  
有利なタイミングは  
いつなの？



自社株の価格を知ることは自社株対策の第一歩です。

**がましん**の  
自社株評価サービスを  
ご活用ください。

簡易評価は  
無料です。



外部専門家と連携して行うサービスです。評価には決算書類が必要となります。詳しくは、お取引店舗にお問い合わせください。



事業者様向け

# ビジネス マッチング

情報  
広場

1

～親睦旅行・各種イベント向けの商品のご案内～  
お祭り問屋として4,000アイテム以上の品揃えがあります！

2

～求む！プラスチック射出成型を発注したい事業者様～  
プラスチック製品であれば業種問わずに受注可能です！

3

～基礎工事を行っている事業者様を探しています！～  
小学校体育館へのエアコン新設にかかる室外機の基礎工事ができる方募集

4

～造園業者をご紹介ください！～  
個人宅の草木を剪定できる業者を募集しています

5

～トレーラーハウスの購入を検討されている方を募集！～  
市街化調整区域で建築できない方、借地で建築が難しい方など

6

～外構工事の下請け業者を探しています～  
個人自営の大工や小規模事業者などを募集！対象エリアは湖西～東三河

7

～中華食品に使用する生姜の仕入先募集！～  
地元農家との直接取引、年間契約を希望されています！

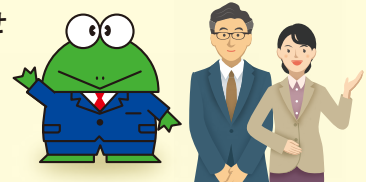
8

～中古の工場をご紹介ください！～  
機械、工具の販売、部品加工を営んでいる企業が探しています！  
300～500坪程度を希望しています。

上記ビジネスマッチングの詳細及びマッチング申し込み及びお問い合わせについては、当金庫取引店舗を通じてご対応させていただきます。

(※本マッチングは必ず成約を保証するものではありません。  
ご希望に添えない場合もございますのでご容赦願います。)

★本誌情報掲載希望は、お取引店舗までお気軽にご相談ください。



# 店 舗 一 覧

令和7年11月6日現在

店 舗 (ATM稼動は、平日・土曜日・日曜日・祝日稼動 ◇印のみ平日稼動)

(平日 11:30~12:30について、蒲郡市役所出張所以外は窓口業務休業)

蒲 郡 市 (市外局番 0533)			名古屋市 (市外局番 052)		
本店営業部	神明町4-25	68-2121	東郊通支店	昭和区白金一丁目15-7	871-3701
◇蒲郡市役所出張所	旭町17-1	67-2014	瑞穂通支店	瑞穂区瑞穂通二丁目40-1	851-7311
三谷支店	三谷町七舗158	68-3131	名古屋南支店	南区豊三丁目2-1	692-3811
形原支店	形原町下屋敷27-1	57-2181			
西浦支店	西浦町南馬相27-1	57-2176	岡 崎 市 (市外局番 0564)		
大塚支店	大塚町柴垣52-1	59-7131	緑丘支店	緑丘二丁目9-1	53-1321
鶴ヶ浜支店	拾石町宮前37-2	68-1315	岡崎南支店	柱西一丁目3番地5	53-8771
三谷北通支店	三谷北通四丁目47-1	69-2161	岡崎北支店	百々町字四ツ谷33-1	25-6311
八百富支店	新井町南298番地	67-1171	岡崎駅東支店	柱曙二丁目3-5	58-3671
豊 橋 市 (市外局番 0532)			西 尾 市 (市外局番 0563)		
豊橋支店	広小路二丁目6-2	52-8101	しもまち支店	下町神明下52-2	55-0222
花田支店	花田一番町78	31-3196	幡豆支店	西幡豆町池下2-1	62-5315
南栄支店	南栄町字空池59-4	45-4195			
牟呂支店	東脇二丁目16-15	32-1231	幸 田 町 (市外局番 0564)		
東田支店	上地町140-2	62-6111	三ヶ根支店	幸田町大字深溝字中池田50	62-6011
曙支店	曙町字測点145	46-7281			
岩田支店	中岩田二丁目1-6	63-1311	豊 川 市 (市外局番 0533)		
前田南支店	前田南町二丁目7-1	53-5201	豊川支店	中央通五丁目12-1	85-1161
大清水支店	南大清水町字元町215-1	25-5331	豊川北支店	三蔵子町一里塚48-1	84-5161
鷹丘支店	忠興一丁目5-17	63-1316	蔵子支店	蔵子六丁目11-21	89-4481
多米支店	多米中町一丁目1-1	63-6861	国府支店	国府町流霞1	88-4511
飯村支店	飯村南二丁目29-11	61-6811	御津支店	御津町西方日暮6-1	75-3101
二川支店	大脇町字大脇53-17	41-5454	小坂井支店	伊奈町新屋70-9	78-3571
橋良支店	柱二番町82	48-5011			
佐藤町支店	佐藤四丁目1-1	64-9011	新 城 市 (市外局番 0536)		
田 原 市 (市外局番 0531)			新城支店	字東入船121番地3	22-2211
田原支店	田原町稗田76-1	22-1131			
渥美支店	福江町堂前50-6	33-0511	静岡県 湖西市 (市外局番 053)		
			湖西支店	静岡県湖西市鷺津1062-17	575-1211

店舗外キャッシュサービスコーナー (ATM稼動は、平日・土曜日・日曜日・祝日稼動 ◇印のみ平日稼動)

蒲 郡 市	豊 橋 市	豊 川 市	信 金 共 同 A T M
アピタ蒲郡店	豊橋駅	イオンモール豊川店	JRセントラルタワーズ/桜通口 (名古屋市)
イオン蒲郡店	◇豊橋市民病院		JRセントラルタワーズ/スカイシャトル (名古屋市)
蒲郡市民病院	ドミー渡津店		中部国際空港セントレア (常 滑 市)
フィール蒲郡店	イオン豊橋南店		◇額田郡幸田町役場 (額田郡幸田町)
蒲郡元町出張所	アピタ向山店		
太陽の家	フードオアシスあつみ山田店		



地元とともに

蒲郡信用金庫

〒443-0056 蒲郡市神明町4番25号

お問い合わせ先 ソリューション推進部/TEL 0533-69-6273

分析・編集担当 加藤 健太郎

ホームページアドレス <https://www.gamashin.com>

印刷・製本 株式会社豊橋写植





Instagram

がまちゃんが地域や取引先企業の  
魅力をとことん発掘！



@gamagori\_shinkin

小さな一歩で繋がる未来



LINE

友だち登録でおすすめイベント  
& うれしい情報をお届け♪



@gamashin

<https://www.gamashin.com>

蒲郡信用金庫

検索



GAMAGORI SHINKIN BANK レポート

蒲郡信用金庫

ソリューション推進部

TEL (0533) 69-6273

FAX (0533) 69-5431



【表紙の説明】

当金庫オリジナルキャラクターの  
「がまちゃん」(写真参照) が、  
蒲郡市の美しい風景を巡ります。